

Die SG Flensburg-Handewitt steht für Leidenschaft, Tradition und Respekt, aber auch für lebendiges und frisches Auftreten als einer der europäischen Topklubs. Im Handballsport leben und teilen wir unsere Emotionen mit unseren Fans und Partnern. Wir sind eine Familie – die SG Familie! Wir, die SG Flensburg-Handewitt, Deutscher Meister und Pokalsieger sowie EHF Champions League Sieger, suchen tatkräftige Verstärkung für unser junges und dynamisches Team.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen engagierten Neuzugang als **Vertriebsmanager (m/w/d) in Vollzeit**, der unser ambitioniertes Team hinter dem Team verstärkt.

Ihre Aufgaben

- Neukonzeption und proaktive Ansprache von internationalen und regionalen Partnern
- Aktive und ganzheitliche Bestandskundenbetreuung und Intensivierung der Partnerschaften
- Koordination, Überprüfung, Umsetzung und Sicherstellung von Sponsoringrechten und Sponsoringmaßnahmen
- Entwicklung und Management von Rechtspaketen für Partnerschaften in Einklang mit der Strategie der SG
- Strategische Weiterentwicklung von Partnerschaften in enger Absprache mit dem Geschäftsführer
- Vertretung der Markeninteressen der SG Flensburg-Handewitt
- Konzeption und Umsetzung von digitalen Vertriebsmarketing-Maßnahmen für das gesamte Produktportfolio
- Kennzahlenbasierte Steuerung der digitalen Vertriebskanäle und zugehöriger Kampagnen
- Einführung und operativer Einsatz neuer digitaler Vertriebswege und -tools

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium (z. B. im Sportmanagement, Wirtschaftswissenschaften) oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb (idealerweise im Sportumfeld)
- Hohe Leistungsbereitschaft und unternehmerisches Denken
- Ausgeprägtes Verständnis von Sponsoring und Vermarktung im Sport
- Exzellente Verhandlungsskills und nachweisbare Vertriebsserfolge
- Hohe Affinität zum Sport, insbesondere zum Handball
- Eigenständige Arbeitsweise sowie kreatives und konzeptionelles Denken
- Stilsichere, verhandlungssichere und zielgruppengerechte Kommunikation
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Freundliches und sicheres Auftreten gegenüber internen und externen Partnern

- Begeisterung und Durchhaltevermögen in der aktiven Kundenansprache am Telefon und im persönlichen Kontakt
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Dänischkenntnisse wünschenswert

Wir bieten

- Arbeiten in einem hoch emotionalen und spannenden Umfeld
- Kurze Entscheidungswege und viel eigenverantwortlicher Gestaltungsspielraum
- Einen Platz in einem dynamischen Team, der eine hohe Identifikation mit seinen Aufgaben mitbringt
- Einen sicheren Vollzeit-Arbeitsplatz
- Flexible Arbeitszeiten
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten
- Viele Corporate Benefits: vergünstigte Partner-Angebote sowie vielfältige Zusatzleistungen, z. B. betriebliche Altersvorsorge und Jobrad

Interessiert?

Leidenschaft. Ohne Grenzen. – Willkommen in der SG Familie!
Wir haben Ihr Interesse geweckt und Sie haben Lust, unser Team zu unterstützen? Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und Gehaltsvorstellungen an jobs@sg-flensburg-handewitt.de.



Ansprechpartner

Holger Glandorf

Telefon: 0461-160 96 17

E-Mail: glandorf@sg-flensburg-handewitt.de